

Vente articles de sport et loisirs

Domaine : Commerce non alimentaire

Appellations

- Buraliste
- Vendeur en jouets
- Vendeur en fournitures artistiques
- Vendeur en cadeaux souvenirs
- Vendeur en jeux électroniques
- Vendeur en jeux vidéo
- Vendeur armurier
- Vendeur en articles de librairie papeterie
- Kiosquier
- Vendeur en équipement de sport
- Vendeur en jeux et loterie
- Disquaire
- Vendeur en encadrement
- Vendeur en articles de sport
- Vendeur en bureau de tabac
- Vendeur en produits culturels et ludiques
- Libraire
- Vendeur en cycles
- Vendeur en espace photos cinéma son (EPCS)
- Vendeur en instruments et accessoires de musique

Accès au métier

Conditions d'accès au métier Les conditions pour pouvoir postuler / s'orienter vers ce métier Cet emploi métier est accessible sans diplôme particulier. Cependant, une expérience professionnelle et/ou des connaissances d'un domaine spécifique (littérature, musique, pratique d'une discipline sportive, ...) peut être exigée. Il est également accessible avec un Certificat d'Aptitude Professionnelle-CAP- à BAC dans le secteur de la vente, du commerce de la distribution. La maîtrise de l'outil informatique peut être requise. Une autorisation délivrée par la wilaya (Ministère de l'Intérieur) est requise pour la vente d'armes.

Conditions d'exercice

Conditions d'exercice du métier Environnement et modalités d'exercice de ce métier L'activité de cet emploi/métier s'exerce soit à titre libéral ou en tant que salarié au sein de grands magasins ou points de vente spécialisés en contact direct avec les clients. Elle peut varier selon la technicité des produits (cycles, équipements de plongée, armes, ...) et la taille de la structure. Elle peut s'exercer à l'extérieur (kiosque à journaux) et impliquer une station debout prolongée. Elle peut s'exercer les weekends, jours fériés et être soumise à des variations saisonnières (fêtes de fin d'année, rentrée scolaire, soldes, ...).

Activités de base

Activités de Base Activités quotidiennes fondamentales Accueillir le client, identifier ses besoins et attentes Présenter les articles au client et le conseiller dans son choix Réceptionner les marchandises et procéder au rangement des articles en magasin (étiquetage, antivol, retrait des produits défectueux, ...) Renseigner le client sur les services complémentaires à la vente (remise, livraison, carte de fidélité, ...) et effectuer les opérations d'encaissement

Compétences de base

Compétences de Base Compétences quotidiennes fondamentales Techniques de gestion des stocks Techniques de vente Techniques d'encaissement Techniques d'inventaire Utilisation de logiciels de gestion de stocks

Activités spécifiques

Activités spécifiques avec compétences associées Les principales tâches spécifiques liées à ce métier avec les compétences spécifiques nécessaires. Armes et munitions Cycles, rollers Danse Délivrer des bulletins de jeux (grattage, pronostic, ...), contrôler les tickets (perdants / gagnants) et effectuer le paiement des gains Disques Effectuer les opérations de service après-vente (échange, retour fournisseur, remboursement, envoi en réparation, ...) Equipements de sport (cordage de raquettes, ajustage de cycles, fartage de ski, ...) Equitation Fitness, musculation Golf Guitare, basse Instruments à cordes (violon, violoncelle, contrebasse, ...) Instruments à vent (flûte, saxophone, ...) Instruments de musique (accord, changement de corde, ...) Jeux vidéo Jouets Livres Loisirs créatifs, fournitures artistiques Loterie, jeux Natation, nautisme (plongée, surf, ...) Papeterie, presse Pêche, plongée chasse Percussions Pianos, claviers Randonnée Réaliser la décoration et l'aménagement de l'espace de vente et/ou des vitrines Ski, montagne, escalade Sports collectifs Sports de raquette (tennis, badminton, ...) Tabac et articles pour fumeurs Vérifier le fond de caisse à la prise de poste et effectuer le comptage à la fermeture de la caisse Vidéo/DVD