

Vente décoration et équipement du foyer

Domaine : Commerce non alimentaire

Appellations

- Vendeur de salles de bains
- Vendeur en image et son
- Vendeur en droguerie
- Vendeur en produits multimédia
- Vendeur de cuisines
- Vendeur en tissus
- Vendeur en arts de la table
- Vendeur en électroménager
- Vendeur en quincaillerie
- Vendeur en articles de bazar
- Vendeur de verre à la coupe
- Vendeur en motoculture de plaisance
- Vendeur en matériaux de construction
- Vendeur de bois au détail
- Vendeur en meubles
- Quincaillier
- Vendeur en literie
- Vendeur en carrelage
- Vendeur en luminaires
- Vendeur en articles d'électricité
- Vendeur en accessoires automobile
- Vendeur en téléphonie
- Vendeur en bricolage
- Cuisiniste
- Vendeur en articles de décoration
- Vendeur en informatique

Accès au métier

Conditions d'accès au métier Les conditions pour pouvoir postuler / s'orienter vers ce métier Cet emploi/métier est accessible sans diplôme particulier. Cependant, une expérience professionnelle dans la vente ou des connaissances techniques dans le domaine (électricité, électronique, ...) sont souhaitables. Il est également accessible avec un Certificat d'Aptitude Professionnelle-CAP- à Bac dans les secteurs de la vente et du commerce.

Conditions d'exercice

Conditions d'exercice du métier Environnement et modalités d'exercice de ce métier L'activité de cet emploi/métier s'exerce soit à titre libéral ou en tant que salarié au sein de petite ou grande surface, de bricolage ou spécialisée (électroménager, ...) en contact avec la clientèle. Elle peut varier selon la taille de la structure et le type de produits (tissus, meubles, outillage, ...). Elle peut nécessiter un travail en extérieur ou dans un environnement allergène (plâtre, ...). Elle peut impliquer la manipulation de charges. Elle peut s'exercer, les weekends et jours fériés.

Activités de base

Activités de Base Activités quotidiennes fondamentales Accueillir le client et le conseiller selon ses attentes sur les produits (caractéristiques, prix, démonstration, ...) Effectuer la mise en rayon des produits Procéder à la vente et présenter au client des services complémentaires (remise, financement, garantie, livraison, ...) Réceptionner les marchandises et procéder au rangement des articles (étiquetage, antivol, retrait des produits défectueux, ...) Suivre l'état des stocks, identifier les besoins en approvisionnement et établir les commandes

Compétences de base

Compétences de Base Compétences quotidiennes fondamentales Techniques d'argumentation commerciale Techniques de gestion des stocks Techniques de vente Techniques d'encaissement Techniques relationnelles Utilisation de logiciels de gestion de stocks

Activités spécifiques

Activités spécifiques avec compétences associées Les principales tâches spécifiques liées à ce métier avec les compétences spécifiques nécessaires. Accessoires automobile Aménagement extérieur (clôture, chalets, ...) Ameublement (salons, chambres, ...) Articles d'électricité Arts de la table Chariots élévateurs en porte-à-faux de capacité inférieure ou égale à 6000 kg Chariots tracteurs et à plateau porteur de capacité inférieure à 6 000 kg Chauffage/climatisation/isolation Cheminées/poêles Coordonner l'activité d'une équipe Cuisines/Salles de

bain Décoration (luminaires, encadrement, ...) Effectuer la découpe de matériaux (bois, contreplaqué, verre, tissu, ...) selon les dimensions, formes, mesures définies par les clients Effectuer la gestion administrative et comptable d'une structure Effectuer les opérations de service après-vente (échange, retour fournisseur, remboursement, envoi en réparation, ...) Électroménager Image et son Informatique Informer les clients sur les modalités de location (conditions contractuelles, caution, ...) de matériels de bricolage (tronçonneuse, bétonnière, ponceuse, ...) et établir les contrats Linge de maison Matériaux de construction/Maçonnerie Matériel de téléphonie (changement de batterie, paramétrages, ...) Matériel informatique Menuiserie Mercerie/Laine/Tissus Outillage/Droguerie/Quincaillerie Plomberie Réaliser des plans de cuisines, de salles de bains, ... et établir les devis de réalisation Réaliser la décoration et l'aménagement de l'espace de vente etou des vitrines Revêtement de sols, murs Téléphonie Trans-palettes à conducteur porté et préparateurs de commandes au sol Vérifier le fonds de caisse à la prise de poste et effectuer le comptage à la fermeture de la caisse